

УДК 330.322.16

М. В. Данилов, кандидат технических наук, докторант, ИжГТУ имени М. Т. Калашникова
М. В. Лебедева, магистрант, ИжГТУ имени М. Т. Калашникова

ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА

В современных условиях экономического развития России повышению конкурентоспособности регионов в строительной отрасли способствуют разработка и внедрение инновационных материалов и технологий строительства.

На основе анализа региональных исследований российских аналитиков был определен перечень основных характеристик, по которым можно сделать выводы об уровне инвестиционной привлекательности того или иного региона России. В этот перечень входят такие характеристики, как наличие в регионе крупных транспортных узлов федерального значения; стоимость основных фондов на транспорте, в промышленности и строительстве; среднемесячная зарплата; общий объем промышленного производства; общая площадь земель; численность экономически активного населения; объем иностранных инвестиций; доля убыточных предприятий; территория региона и др.

Среди факторов, влияющих на уровень инвестиционного потенциала региона, можно отметить:

- природно-географический потенциал;
- трудовой потенциал;
- производственный потенциал;
- институциональный потенциал;
- инфраструктурный потенциал;
- финансовый потенциал;
- потребительский потенциал;
- инновационный потенциал.

На инновационный потенциал оказывают влияние как внешние факторы – востребованность продукции внутренним и зарубежным рынками, налогообложение, наличие государственного заказа – так и внутренние – квалификация рабочих, подготовленность в области специальных научно-технических знаний и др.

Инновационная деятельность базируется на основе использования методов инновационного менеджмента. Понятие менеджмента как аппарата управления инновациями включает:

- систему управления инновациями;
- институт менеджеров-руководителей различного уровня, которые являются субъектами управления, наделенными различными полномочиями в принятии и реализации управленческих решений в области инноваций [1, 2].

Таким образом, инновационная деятельность имеет влияние на инвестиционную привлекательность региона наряду с другими факторами, а инновационные разработки являются инструментом стра-

тегического управления и выступают эффективным конкурентным преимуществом предприятий в различных сферах деятельности, прежде всего в управлении.

Под инновационно-инвестиционным проектом на основе государственно-частного партнерства (далее ГЧП) следует понимать комплекс мероприятий между государством и бизнесом, обеспечивающий создание и освоение инновационного продукта за счет капиталовложений.

На основе законодательных актов Российской Федерации различают следующие формы ГЧП: концессии; соглашение о разделе продукции; лизинг; государственно-частные предприятия, финансируемые за счет средств Инвестиционного фонда Российской Федерации.

В рамках статьи наиболее интересными формами ГЧП являются концессии и государственно-частные предприятия.

Концессионные соглашения регулируются Федеральным законом от 21.07.2005 № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях».

Концессионное соглашение – это договор между государством (концедентом) и частным юридическим или физическим лицом (концессионером) по которому концессионер обязуется создать и (или) реконструировать определенный объект и эксплуатировать его на основе права владения и пользования, при этом право собственности на объект находится у концедента. В целях Федерального закона №115-ФЗ к реконструкции объекта концессионного соглашения относятся мероприятия по его переустройству на основе внедрения новых технологий.

Заключение концессионных соглашений происходит на конкурсной основе. Побеждает участник, предложивший наилучшие условия реализации проекта. В качестве критериев конкурса могут устанавливаться: сроки создания и (или) реконструкции объекта; технико-экономические показатели; объем выполнения работ и др. Однако в этом случае победителем не гарантируется высокая социальная и экономическая значимость проекта [3].

Данный закон ограничивает его применение для инновационно-инвестиционных проектов, поскольку еще не разработана методика и технология расчета эффективности инновационно-инвестиционного проекта, направленного на реализацию концессионного договора, а также отсутствует описание экономического механизма управления проектом, осуществляемым на основе концессионного соглашения.

Работа Инвестиционного фонда Российской Федерации, за счет которого происходит финансирование проектов, направлена на социально-экономическое развитие субъектов Российской Федерации, в том числе на развитие инновационных объектов. Наряду с Инвестиционным фондом Российской Федерации финансирование и субсидирование инновационных проектов возможно за счет региональных фондов.

Одной из проблем, мешающих эффективному экономическому развитию Удмуртской Республики, является низкий уровень инвестиционной и инновационной активности предприятий, а также их низкая конкурентоспособность на внешних рынках.

По данным инвестиционного портала Удмуртской Республики по состоянию на 2015 г. количество инновационно активных предприятий составляет 82 единицы (в том числе малых предприятий). Удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем количестве обследованных организаций достигает 18,5 %. Недостаточно высокий уровень инновационной активности ограничивает возможности повышения конкурентоспособности организаций, в том числе строительной отрасли в целом [4, 5, 6].

В Удмуртской Республике ведется работа по государственной поддержке инновационной деятельности.

Во-первых, Указом Главы Удмуртской Республики от 23.09.2014 г. № 304 создан Совет по инновационному развитию Удмуртской Республики.

Во-вторых, Распоряжением Правительства Удмуртской Республики от 10 августа 2015 г. № 800-р утверждена *Стратегия инновационного развития Удмуртской Республики*.

Координатором формирования и реализации Стратегии выступит Министерство экономики Удмуртской Республики и вновь созданный Совет по инновационному развитию Удмуртской Республики.

Основной целью Стратегии является вхождение Удмуртской Республики в 20 инновационно активных регионов России [7].

В рамках Стратегии инновационного развития Удмуртской Республики планируется:

– к 2018 г. увеличить долю организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем количестве обследованных организаций до 24 %;

– к 2025 г. увеличить количество инновационно активных предприятий на территории Удмуртской Республики до 100 единиц.

Кроме того, в Удмуртской Республике существует Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (далее – Фонд содействия). В 2014 г. было проведено анкетирование малых инновационных предприятий Удмуртской Республики по участию в программах Фонда содействия с целью определения приоритетных направлений поддержки, а Министерством экономики Удмуртской Республики был проведен конкурс по поддержке научно-исследовательских и (или) опытно-конструкторских работ инновационно активных фи-

зических лиц, субъектов малого и среднего предпринимательства.

Для продвижения инвестиционных и инновационных проектов в различных сферах деятельности в Удмуртской Республике разработан электронный инвестиционный портал.

Основная цель его создания – установить освещение вопросов инвестиций и инвестиционных возможностей региона.

На сайте инвестиционного портала Удмуртской Республики для инвесторов представлены все инвестиционные и инновационные проекты республики.

По состоянию на 2015 г. количество инновационных проектов в строительной отрасли составляет 4. Это проекты:

– «НИТ-Умный дом»;

– «Внедрение в Приволжском федеральном округе интеллектуальной технологии FRAMECADTM строительства быстровозводимых зданий на основе легких стальных тонкостенных конструкций (ЛСТК)»;

– «Биохимическая технология стимуляции процессов восстановления механизма самоочищения открытых водоемов и очистки сточных вод с использованием процессов аэрации при применении катализаторов процессов окисления»;

– «Энергонезависимая система аэрации водоемов плотинного типа и систем очистки бытовых и промышленных стоков».

Все проекты имеют подробное описание, в котором указывается общая стоимость, наличие маркетинговых исследований по проекту, место и сроки реализации, наличие экспертизы, финансово-экономические показатели.

На основе данного обзора можно сделать вывод, что все имеющиеся инновации доступны для изучения предполагаемыми инвесторами.

Для эффективного продвижения новых материалов и технологий исключительно важным условием является утверждение законодательной и нормативно-правовой базы в области разработки, проектирования и изготовления новых материалов, а также реализация инновационных проектов на основе механизма государственно-частного партнерства [8, 9, 10].

Библиографические ссылки

1. Асаул А. Н., Пасяда Н. И. Инвестиционная привлекательность региона : монография / под ред. засл. строителя РФ, д-ра экон. наук, проф. А. Н. Асаула. – СПб. : СПбГАСУ, 2008. – 120 с.

2. Грахов В. П., Якушев Н. М., Семенова С. В. Информационно-инвестиционное обеспечение градостроительной деятельности : монография. – Ижевск : Изд-во ИжГТУ, 2013. – 232 с.

3. Федеральный закон от 21.07.2005 № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях» (в ред. федер. закона от 02.07.2010 № 152-ФЗ) // Рос. газ. – 2005. – № 161.

4. URL: <http://www.udminvest.ru/> (дата обращения: 18.11.2015).

5. Постановление Правительства Удмуртской Республики от 10 октября 2014 г. № 383 «Об утверждении Плана мероприятий по реализации стратегии социально-экономи-

ческого развития Удмуртской Республики на период до 2025 года». – URL: <http://www.mzur.ru> (дата обращения: 18.11.2015).

6. Инновационные технологии строительства как базовый ресурс повышения конкурентоспособности организаций / В. П. Грахов, Н. М. Якушев, Ю. Г. Кислякова, В. А. Каравасва // Актуальные вопросы теории и практики применения композитной арматуры в строительстве : сб. материалов науч.-техн. конф. – Ижевск : Изд-во ИжГТУ, 2014. – С. 21–32.

7. URL: <http://innovudm.ru> (дата обращения: 18.11.2015).

8. Управление производственно-экономическим потенциалом строительных организаций региона : монография /

В. П. Грахов, Н. Л. Тарануха, В. А. Кошечев, С. Я. Князев. – Ижевск : Изд-во ИжГТУ, 2011.

9. Данилов М. В., Шамигурина Е. А. Применение арматуры из полимерных композиционных материалов в строительстве // Актуальные вопросы теории и практики применения композитной арматуры в строительстве : сб. материалов науч.-техн. конференции. – Ижевск: Изд-во ИжГТУ, 2014. – С. 65–71.

10. Манохин П. Е., Гаврилюк Е. А. О способах применения и получения теплоэффективных бетонов // Фотинские чтения : сб. материалов ежегодной междунар. науч.-практ. конф. (27–28 марта 2014 г., Ижевск (весеннее собрание)). – Ижевск : Ин-т компьютерных исследований, 2014. – ISSN 978-5-4344-0195-1.

Получено 17.12.2015

УДК 336.72-021.388

В. В. Литвин, кандидат экономических наук, доцент, Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского

БАЗИС СБЕРЕГАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ: СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ И ИХ СУЩНОСТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Совокупность исторически определенных специфических отношений по поводу формирования, распределения и использования сберегательных ресурсов формирует базис сберегательной системы. Надстройка – совокупность идеологических отношений и взглядов (идей), соответствующие организации и учреждения – закрепляет сберегательные отношения с помощью определенных правил, норм и организационных структур. Единство базиса и надстройки образует институциональную структуру сберегательной системы – совокупность формальных и неформальных институтов, а также регламентированных ими связей и отношений как результата взаимодействия субъектов с целью реализации их сберегательных предпочтений.

Сберегательные отношения будем рассматривать как многоуровневый комплекс, в котором первый уровень составляют отношения между наемными работниками и владельцами средств производства; второй – отношения между владельцами денежных средств, финансовыми и нефинансовыми учреждениями; третий – отношения между владельцами денежных средств и государством, а также отношения между финансовыми учреждениями и государством.

Если классифицировать сберегательные отношения по типу связей между субъектами, то в структуре таких отношений можно выделить:

– организационный аспект, характеризующий отношения, возникающие по поводу организации сберегательного процесса. Здесь речь прежде всего идет об отношениях второго и третьего уровней, формах взаимодействия субъектов, конкретных способах аккумуляции свободных денежных средств и использования этих ресурсов для потребностей национа-

льной экономики, механизмах управления сберегательной системой, месте и роли субъектов в функциональной структуре системы;

– технологический аспект, отражающий отношения, складывающиеся по поводу технологий удовлетворения спроса на сберегательные ресурсы и проявляющиеся в углублении специализации и кооперации труда, разнообразии сберегательно-инвестиционных инструментов, систем защиты сбережений, механизмов снижения рисков субъектов, усиления взаимозависимости отдельных институтов сберегательной системы между собой для обеспечения большей устойчивости системы к воздействиям внешней среды и т. д.;

– социальный аспект, характеризующий взаимодействия субъектов как представителей разных социальных групп и отражающий социальный статус индивидов, что, в свою очередь, определяет их место в системе экономических отношений.

Определим сущностные характеристики, присущие сберегательным отношениям.

Во-первых, отметим их объективность. Это обусловлено объективностью сбережений как обязательного элемента процесса воспроизводства и их внутренним противоречием, являющимся движущей силой развития сберегательных отношений: противоречием между существующим уровнем человеческих потребностей и невозможностью их удовлетворения. Это происходит из-за ограниченных, достигнутых на данный момент времени возможностей производства как внешнего ограничителя степени удовлетворения потребностей [1, с. 64]. Отсюда объективная необходимость существования сбережений как внутренней движущей силы развития