

V. S. Kulyabin, PhD in Economics, Glazov Engineering Economics Institute (branch), Kalashnikov Izhevsk State Technical University

A. S. Shirobokov, Doctor of Economics, Professor, Kalashnikov Izhevsk State Technical University

### Ways of Increasing the Efficiency of Attracting the Resources and Investments to Enterprises of Defense Industrial Complex

*The article is devoted to analysis of tendencies for organizational-administrative mechanisms forming to attract investments to enterprises of the defense industrial complex.*

**Key words:** defense industrial complex, state-private partnership, innovations, efficiency.

УДК 334.024

**В. Г. Ларионов**, доктор экономических наук, профессор, Московский государственный технический университет имени Н. Э. Баумана

**Д. В. Виноградов**, аспирант, Московский государственный технический университет имени Н. Э. Баумана

**И. В. Матвеева**, магистрант, Ижевский государственный технический университет имени М. Т. Калашникова

## РОССИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

*Проанализированы роль, место и значение России в международной интеграции, ее составляющие части, основные проблемы нашей страны: товарная структура внешней торговли, утечка капиталов, развитие транспорта, трудовая миграция, теневая экономика.*

**Ключевые слова:** экономическая интеграция, глобализация, Всемирная торговая организация, проблемы экономики России.

**В** настоящее время четко проявляется общемировая тенденция усиления взаимозависимости и взаимосвязанности экономического развития всех стран мира, получившая название глобализации. Между странами, охваченными процессами глобализации, активно идет процесс либерализации внешнеэкономических связей. Это проявляется в большей свободе движения товаров, услуг, рабочей силы и капитала. Результатом этого процесса является экономическое сближение стран и постепенное переплетение структур их экономик, что выражается в формировании сначала торговых, а затем и экономических группировок и союзов. Процесс такого рода сближения получил название международной экономической интеграции [1, 2, 3].

Развитие процессов глобализации и международной экономической интеграции изменяет условия функционирования национальных экономик, порождает новые возможности и угрозы. Российская экономика, являясь элементом мировой экономической системы, не может игнорировать глобальные процессы, что означает необходимость выявления и анализа ее конкурентных преимуществ и возникающих в условиях глобализации угроз [4, 5].

Летом 2012 года Россия стала членом ВТО. При этом современная российская экономика характеризуется целым рядом проблем, которые препятствуют ее успешному сотрудничеству со странами – членами ВТО [6]. К числу таких проблем относятся:

- недостаточные условия для инвестирования в экономику;
- отставание в развитии инфраструктуры;
- высокие налоги;
- нехватка настоящих лидеров на всех уровнях;

- работа только по указанию свыше;
- недостаточное доверие как основа бизнеса;
- отставание по уровню производительности труда;
- технологическое отставание;
- высокий физический и моральный износ основных производственных фондов;
- утечка капиталов и мозгов;
- проблемы в здравоохранении;
- низкое качество товаров и услуг;
- продовольственная безопасность;
- экологическая безопасность;
- прозрачность границ;
- низкий уровень образования;
- недостаточное развитие Дальнего Востока, Сибири, районов Крайнего Севера;
- высокий уровень теневой экономики;
- коррупция;
- недостаточная активность частного бизнеса, особенно малого и среднего;
- постоянно меняющиеся тарифы;
- несовершенное правосудие;
- экономика спроса, а не предложений;
- изменение ставок импортных и экспортных пошлин;
- сокращение использования нетарифных мер регулирования.

Указанные проблемы сдерживают эффективное участие России в ВТО. Остановимся на некоторых из них.

I. Товарная структура внешней торговли России.

По данным Российского статистического ежегодника, в 2012 году в экспорте России господствующее место занимала группа «минеральные продукты»

(нефть, газ) – 56,6 %; второе место занимала группа «машины, оборудование и транспортные средства» – 13,3 % (в первую очередь вооружение, генераторы, турбины); группа «металлы, драгоценные камни и изделия из них» (прокат черных металлов – алюминий, медь, никель) – 9,4 %; группа «продукция химической промышленности, каучук» – 9,1 % (калийные, азотные, фосфорные удобрения) [7, с. 624].

По состоянию на 2012 год в импорте первое место у группы «машины, оборудование и транспортные средства» – 50,2 %; второе место – группа «продукция химической промышленности, каучук» – 15,3 % (бытовая химия, фармацевтика, парфюмерия); третье место – группа «продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье» – 12,9 % (молочная, масложировая, кондитерская, пивоваренная, табачная промышленность) [7, с. 625].

Основными факторами, сдерживающими развитие внешней торговли России, являются: деиндустриализация экономики страны и сокращение научно-технического потенциала при недостаточной инвестиционной активности в сфере технологических инноваций (данная проблема достаточно широко представлена в трудах российских исследователей, в том числе [8, 9]); высокий удельный вес добывающей промышленности и низкий уровень производства наукоемкой продукции; недостаточная инвестиционная активность; рост издержек производства и транспортных издержек; слабое развитие сферы услуг; активизация дискриминационных мер против российских экспортеров на внешнем рынке; «утечка мозгов».

II. Основными проблемами развития транспорта в России являются:

- ухудшение после распада СССР всей транспортной системы;
- возрастание роли трубопроводного транспорта и строительство новых веток в обход Прибалтики, Украины;
- железные дороги и трубопроводы – в государственной собственности, а остальные виды акционированы и приватизированы;
- наиболее тяжелое положение с морским транспортом (потери портов в Прибалтике, на Кавказе, Украине);
- 60 % морского транспорта зарегистрировано за рубежом и работает под «удобным» флагом;
- старение транспорта.

III. В международной интеграции большой проблемой является утечка капиталов [10]. К нелегальным формам утечки капитала относятся:

- сокрытие, неперевод в установленные сроки экспортной выручки;
- невозврат валютной выручки под предлогом форс-мажора;
- фиктивные импортные контракты и непогашенные импортных авансов;
- искусственное занижение цен на экспортируемую продукцию;
- уход капитала из страны на основе неэквивалентных бартерных операций;

- перечисление на счета иностранных фирм валютных средств в счет оплаты фиктивных импортных услуг;
- нелегальный экспорт, обход таможенного контроля;
- нелегальный вывоз иностранной валюты;
- вывоз капитала с помощью кредитных карточек.

В дополнение к указанному для России существуют следующие специфические формы утраты капитала.

1. Уход ресурсного капитала (природные ресурсы).
2. Уход производственного капитала, т. е. толлинг – зарубежный партнер сам приобретает российское сырье, оплачивает его переработку в России и вывозит за рубеж (сырье не облагается НДС). По этой схеме работает алюминиевая промышленность России (из России на мировой рынок поставляется около 3 млн тонн алюминия (80 % производимого алюминия)).
3. Уход из страны интеллектуального капитала («утечка мозгов»).

Перед Россией стоят следующие задачи в этой сфере:

- регулирование экспорта капитала с целью предотвращения его нелегального вывоза;
- обеспечение вывоза капитала в тех формах, которые соответствуют национальным интересам;
- обеспечение действительного учета и анализа российских инвестиций за рубежом;
- обеспечение репатриации части зарубежных российских инвестиций и доходов от них;
- обеспечение повышения возвратности государственных кредитов.

Имеется ряд факторов, способствующих приходу в Россию иностранного капитала: огромные запасы природных ресурсов; кадровый потенциал; перспективы экономического роста в России; еще сохранившийся научный и производственный потенциал; потенциал роста внутреннего рынка страны; отсутствие серьезной конкуренции внутри страны.

Однако существуют факторы, сдерживающие приход капитала в Россию: относительная неразвитость транспортной инфраструктуры и инфраструктуры связи; устаревший производственный аппарат; высокий удельный вес оборонного комплекса; низкий уровень развития сельскохозяйственного производства; высокий уровень коррупции.

IV. В рамках международной интеграции важнейшее место занимает международная трудовая миграция.

В основе трудовой миграции лежит действие двух факторов: 1) усиление интернационализации экономической жизни; 2) усиление неравномерности развития мировой экономики [11, 12]. По оценкам экспертов, в XXI веке общее количество мигрантов насчитывает более 230 млн человек, в том числе 2/3 в промышленных странах.

Международная трудовая миграция для страны-донора (экспортера рабочей силы) приносит преимущества: сокращается безработица и расходы по ее социальному обслуживанию; граждане приобретают

более высокую квалификацию; эмигрантами нередко осуществляется личное инвестирование в отечественную экономику; часть эмигрантов возвращаются домой, привозя с собой капитал; государство (страна – экспортер рабочей силы) получает налоги с прибыли фирм-посредников; страны-экспортеры получают валютные поступления от стран-импортеров, идущие на воспроизводство трудовых ресурсов, в социальную сферу, на образование [4, 13, 14].

К отрицательным последствиям трудовой эмиграции относятся: рабочая сила, на воспроизводство которой были затрачены национальные ресурсы, создает ВВП не у себя дома, а за рубежом; уходят наиболее квалифицированные специалисты, ослабляя национальную экономику; массовый отъезд молодых людей (мужчин) отрицательным образом отражается на демографической ситуации [15].

Для стран – импортеров рабочей силы также имеются положительные стороны (дешевая рабочая сила, снижение собственных расходов на обучение работников и их социальную защиту, обеспечение занятости в отраслях), а также отрицательные (повышение социальной напряженности, частые правонарушения).

В России трудовые мигранты в промышленности занимают 22,5 % от всех иностранцев, в торговле и общепите – 15 %, в сельском хозяйстве – 12 %, в строительстве – 7,6 %, в транспорте – 6,5 %. Как правило, они работают на трудоемких производствах. К факторам, стимулирующим рост нелегальной иммиграции в России, следует отнести:

- несовершенство российского законодательства с точки зрения въезда, пребывания в стране и занятости иностранной рабочей силы;

- слабость и неэффективность системы контроля за иммигрантами в РФ, сохраняющаяся фактическая прозрачность границ России со странами СНГ;

- наличие в России весьма влиятельных национальных диаспор, связи которых с этнической родной способствуют развитию иммиграции в РФ из этих государств;

- специфика евразийского географического положения России, выступающей в качестве транзитного моста из Азии в Европу;

- возросший с начала 90-х гг. удельный вес теневой экономики в России и развитие коррупции.

Рост нелегальной иммиграции ведет к очевидным негативным последствиям:

- неконтролируемый поток иммигрантов из Китая (на востоке России проживают 5,5 млн китайцев), вдоль границы с Россией в Китае живут 110 млн человек;

- возрастание масштабов утечки финансовых ресурсов из России, крупномасштабная неуплата налогов и др.;

- формирование значительных по численности этнических анклавов в тех регионах России, которые вовсе не испытывают недостатка в трудовых ресурсах, а напротив, являются трудоизбыточными

регионами, обладающими весьма благоприятными условиями для проживания и ведения бизнеса (Краснодарский и Ставропольский края, Ростовская область, Среднее и особенно Нижнее Поволжье), нередкое игнорирование этими анклавами российского законодательства и обычаев коренного населения и одновременный рост притязаний на землю, недвижимость и т. п. приводят к нарастанию в данных регионах межнациональных конфликтов;

- активное участие нелегальных иммигрантов в теневом и откровенно криминальном бизнесе, угрозы их участия в международном терроризме;

- в перспективе разрастание таких многочисленных этнических анклавов создает уже угрозы национальной военной и геополитической безопасности страны.

Таким образом, в российской экономике имеется целый ряд проблем, не решив которые Россия не может полноценно функционировать в условиях глобализации.

#### Библиографические ссылки

1. Внешнеэкономическая деятельность / под ред. Б. М. Смитиенко, В. К. Поспелова. – М. : Мастерство, 2007.
2. Международные экономические отношения / под ред. Б. М. Смитиенко. – 2-е изд. – М. : Инфра-М, 2012.
3. Европа перемен: концепции и стратегии интеграционных процессов / под ред. Л. И. Глухарева. – М. : Крафт+, 2006.
4. Глобализация экономики и внешнеэкономические связи России / под ред. Ц. П. Фаминского. – М. : Республика, 2004.
5. *Климовец О. В.* Экономические интересы России в международном партнерстве БРИК. – Ставрополь, Сервиснола, 2007.
6. *Цаголов Г. Н.* Россия и ВТО: то или не то? // Проблемы современной экономики. – 2013. – № 2(46).
7. Российский статистический ежегодник – 2013 : стат. сб. / Росстат. – М., 2013. – 717 с.
8. *Шаталова О. М., Тестова И. Н.* Инфраструктура и инструменты управления в системе промышленного освоения технологических инноваций : монография. – Ижевск : Изд-во ИжГТУ, 2013. – 204 с. – ISBN 978-5-7526-0586-4.
9. *Shatalova O. M.* On arrangement and some results of statistic observations of innovative activities in the Russian Federation // EMI / Ekonomika – Management – Inovace. Scientific-Technical Journal of Moravian University College Olomouc. – 2012. – No. 3. – P. 71–81. – ISSN 1804-1299.
10. Россия и Объединенная Европа / под ред. А. Г. Грязновой. – М. : Финансовая академия при Правительстве РФ, 2006.
11. Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет / под ред. И. С. Королева. – М. : Флинта, 2010.
12. Россия интеграция в мировую экономику / под ред. Р. И. Зименкова. – М. : Финансы и статистика, 2012.
13. *Дюмулен И. И.* Всемирная торговая организация. – М. : Экономика, 2003.
14. *Хасбулатов Р. И.* Мировая экономика. В 2 т. – М. : Экономика, 2006.
15. *Уткин А. И.* Мировой порядок XXI века. – М. : Эксмо, 2012.

V. G. Larionov, Doctor of Economics, Professor, MSTU named after Bauman  
 D. V. Vinogradov, Post-graduate, MSTU named after Bauman  
 I. V. Matveeva, Master's Degree Student, Kalashnikov Izhevsk State Technical University

### Russia in Terms of Integration and Globalization

The article analyses the role, place and importance of Russia in the international integration, its constituent parts, and the main problems of our country: commodity structure of foreign trade, capital outflow, transport development, labor migration, "shadow" economy.

**Key words:** economic integration, globalization, World Trade Organization, problems of Russian economy.

УДК 338.49

О. Н. Григорьева, аспирант, Ижевский государственный технический университет имени М. Т. Калашникова  
 Е. Б. Хоменко, кандидат экономических наук, доцент, Ижевский государственный технический университет имени М. Т. Калашникова

## ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ ФОРМИРОВАНИЕМ ИНФРАСТРУКТУРНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ \*

Проанализированы теоретико-методологические аспекты управления формированием инновационной инфраструктуры организации. Авторами разработана матричная модель, позволяющая осуществить выбор инструментов формирования инфраструктуры инновационной деятельности организации.

**Ключевые слова:** инновационный процесс, инфраструктурное обеспечение инновационной деятельности организации.

Реализация инновационной деятельности на уровне отдельной организации актуализирует выбор соответствующего подхода к управлению развитием ее инфраструктурного обеспечения. В рамках стратегического и инновационного менеджмента инструментарий управления инфраструктурой инновационной деятельности организации учеными не предлагается, хотя необходимость его разработки подчеркивается в научных исследованиях многих авторов. В современных условиях повышается значимость разработки управленческих технологий и инструментов формирования инфраструктуры инновационной деятельности организации и управления ее развитием.

В современной экономике роль инфраструктуры инновационной деятельности организации определяется актуальностью формирования устойчивой связи «инновационный проект – инновационный процесс – инновационный риск – инновация» и необходимостью выбора соответствующих инструментов управления (рис. 1).

Управление проектом – это искусство руководства и координации ресурсного обеспечения реализации проекта на всех стадиях его жизненного цикла путем применения современных инструментов управления для достижения определенных в проекте результатов по составу и объему работ, стоимости, времени, качеству и достижению целей участников проекта. Инновационный проект реализуется в организации через утвержденный инновационный процесс. На каждом этапе инновационного процесса,

стадии инновационной деятельности инновационный проект сопровождается рисками.

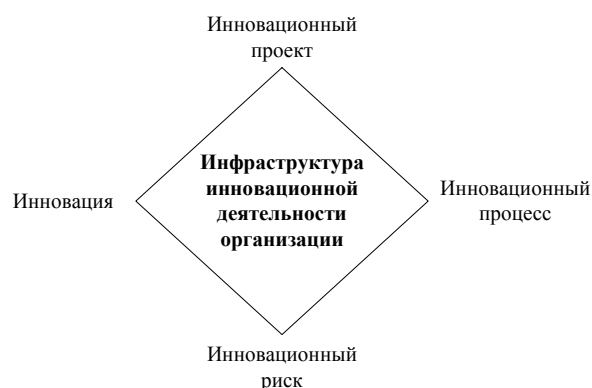


Рис. 1. Место инфраструктуры в реализации инновационной деятельности организации

Под управлением риском в инновационной деятельности понимается совокупность практических мер, позволяющих снизить неопределенность результатов инновации, повысить полезность реализации нововведения, снизить цену достижения инновационной цели. Задача по организации управления риском при разработке и реализации инновационного проекта возлагается на инфраструктуру инновационной деятельности организации [1].

Инновация может быть оформлена в виде инновационного проекта, который является продуктом инновационной деятельности. Инфраструктура инноваци-