

2. *Екомасов В. В.* Составляем штатное расписание // Кадры предприятия. – 2003. – № 7. – URL: <http://www.kaprg.ru/articles/2003/7/515.html>

3. *Горбунова Е. Н., Ильина Л. А.* Управление персоналом : электронный учебник. – URL: <http://economic.samgtu.ru/node/21>

4. *Рофе А. И.* Экономика труда : учебник. – М. : КНОРУС, 2010. – С. 354.

5. Организация, нормирование и стимулирование труда на предприятиях машиностроения : учебник для вузов / В. Л. Аристова, Т. А. Беркутова [и др.] ; под общ. ред. Н. Ф. Ревенко. – Ижевск : Изд-во Ин-та экон. и упр. УдГУ, 2002. – 377 с.

6. *Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б.* Указ. соч.

Получено 14.03.2016

7. *Екомасов В. В.* Указ. соч.

8. *Горбунова Е. Н.* Указ. соч.

9. *Щербина С.* Надбавки к заработной плате. – URL: <http://www.hrliga.com/index.php?module=profession&op=view&id=1360>

10. *Жемчугова Н. В.* Надбавки к заработной плате: виды и особенности выплаты. – URL: <http://www.naloglib.net/018/nadbavki-k-zarabotnoi-plate-vidy-i-osobennosti-vyplaty>

11. *Рофе А. И.* Указ. соч.

12. Методические рекомендации по оценке сложности и качества работы специалистов (для установления квалификационных категорий и дифференциации должностных окладов) / М. П. Лознева [и др.]. – М. : Экономика, 1989. – 54 с.

УДК 338.46:368

**С. Н. Фирсова**, кандидат экономических наук, ИжГТУ имени М. Т. Калашникова  
**Т. А. Мещерякова**, студентка, ИжГТУ имени М. Т. Калашникова

## АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО СТРАХОВОГО РЫНКА И ЕГО ПРОБЛЕМЫ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

**В** современных условиях страхование является неотъемлемой частью рыночной экономики и одной из важнейших составляющих финансовой безопасности страны, поэтому кризис, который мы сейчас наблюдаем на внутреннем рынке, полностью отражается и на страховой отрасли.

Сложная ситуация, сложившаяся на российском страховом рынке представляет довольно серьезную и актуальную проблему, а расширение западных санкций против России делают затруднительным экономическое развитие государства. Спад производства, торможение банковского рынка, снижение покупательной способности и потребительского спроса населения, обусловленные кризисом, вызвали стагнацию страхового бизнеса, который сегодня нуждается в защите.

В современной науке достаточно интенсивно исследуются проблемы развития и функционирования страхового рынка. Фундаментальное значение для формирования теоретических основ страхования активно разрабатывали такие отечественные ученые, как Ю. Т. Ахвледиани, А. М. Годин, Е. Ф. Дюжикова, С. Л. Ефимов, Н. С. Ковалевская, Е. В. Коломина, А. Ю. Лайкова, Г. А. Насырова, Л. И. Рейтман, Г. М. Тагиев, Р. Т. Юлдашева, а также специалисты различных научных центров.

В сложившейся ситуации проблемы страхового рынка также не остаются без внимания, и тем не менее еще очень много вопросов требуют аналитического базиса для решения сложных задач.

Целью статьи является анализ рынка отечественного страхования, влияние на него международных

санкций и выявление перспектив развития страхового рынка в условиях кризиса.

Сегодня российский страховой рынок вместе с национальной экономикой испытывает серьезные трудности. Возросла убыточность, усилилось давление со стороны банковского, валютного и фондового рынков. Чтобы оценить состояние современного страхового рынка целесообразно провести параллель с некоторыми показателями зарубежных стран. Если страховая премия в расчете на одного жителя в Японии составляет около 4,5 тысячи долларов, в Швейцарии – 3 тысячи, в США – 2,5 тысячи, то в Российской Федерации – всего около 40 долларов. В развитых странах доля совокупной страховой премии в ВВП равна 8-10 %, а в России – примерно 1,5 %. Расходы на добровольное страхование в Австралии составляют примерно 10 % общего благосостояния, в Америке – свыше 15 %, в России – около 2 долларов в год [1]. Заметим, что содержание и масштабы страховых услуг на зарубежном и отечественном страховых рынках несопоставимы.

Прослеживая рынок отечественного страхования, мы видим, что после активного роста страхового рынка в 2011 и 2012 гг. темпы прироста составили 19,2 и 21,7 % соответственно. В 2013 и 2014 гг. на рынке прослеживается тенденция замедления, и темпы прироста страховых взносов составили 11,8 и 9,2 % соответственно. В 2014 г. параметры российского страхового рынка определяла волатильность курса рубля, введение международных санкций и нестабильность на банковском рынке, что ужесточило условия работы страховщиков (рис. 1).

Исходя из данных Федеральной службы государственной статистики, приведенных в табл. 1, можно сделать вывод о том, что уменьшилась доля прибыльных страховых организаций, в то время как доля убыточных увеличилась. Также увеличение убытков и рост дебиторской и кредиторской задолженности указывают на финансовые проблемы в этом секторе. Рентабельность страхового бизнеса упала вместе с падением рубля [2].

Непростая ситуация сложилась в области автострахования, которое является одним из ключевых сегментов рынка. Стоимость оказываемых услуг выросла в прямой пропорциональности с повышением цен на автомобильные запчасти и на сами машины,

оказывая негативное влияние на убыточные и без этого в последнее время полисы.

Наблюдается тенденция уменьшения объемов рынка страхования автокаско за счет уменьшения продаж автомобилей и отказа части владельцев автомобилей от приобретения страхового полиса по более высокой цене (рис. 2).

Несмотря на прирост взносов по страхованию жизни, отмечаемый за последние несколько лет, на сегодняшний день эти взносы падают (рис. 3), и доля страхования жизни в совокупных страховых взносах в 2015 г. не превысила 10,3 %, в то время как в странах Западной Европы и США значение этого показателя превышает 50 %.



Рис. 1. Темпы прироста страховых взносов

Таблица 1. Финансовые результаты деятельности страховщиков, млрд руб.

Показатели	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Доля прибыльных организаций в общем количестве страховщиков, %	85,8	85,6	89,0	92,9	85,6	80,5
Доля убыточных организаций в общем количестве страховщиков, %	14,2	14,4	11,0	7,1	14,4	17,5
Дебиторская задолженность (на конец периода)	201,9	178,3	215,5	255,6	366,9	379,6
Кредиторская задолженность (на конец периода)	101,5	96,9	107,7	137,4	164,4	181,4

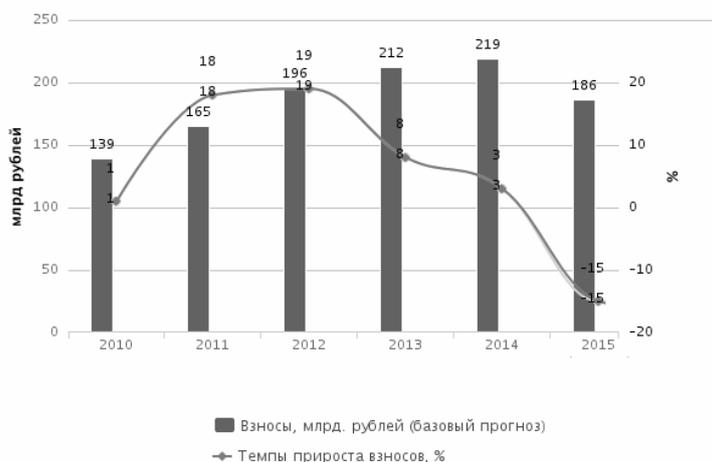


Рис. 2. Темпы прироста взносов по автокаско

Поддержку рынку в кризисный период оказывает в наибольшей степени обязательное страхование. Ситуацию на рынке спас сегмент ОСАГО, где за последнее время произошли две коррекции вверх в части стоимости страховых полисов. В сумме они

обеспечили рост страховой премии по ОСАГО на 59 % по сравнению с 2014 г. При отсутствии такой поддержки номинальный рост рынка оказался бы отрицательным (рис. 4).

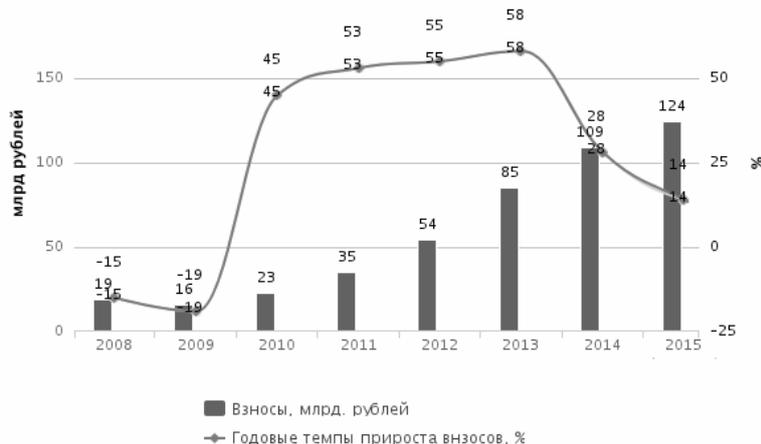


Рис. 3. Темпы прироста страховых взносов по страхованию жизни

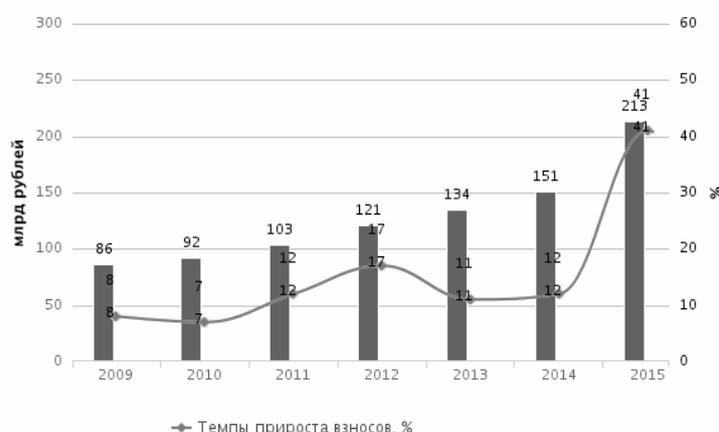


Рис. 4. Темпы прироста взносов по ОСАГО

С 2014 г. параметры российского страхового рынка определяла сложная макроэкономическая ситуация в стране, возникшая после введения международных санкций. Рынок резко затормозился, темпы прироста страховых взносов, соответственно, упали. Обстановка на страховом рынке определялась нарастанием кризиса и ужесточением контроля со стороны государства. В условиях усиления контроля со стороны Центрального банка продолжали работать те страховые компании, которые располагали реальными активами или сумели быстро заменить фиктивные активы реальными. Также на деятельность страховых компаний оказала давление проверка регулятора на соответствие нормативным требованиям. Выявленные нарушения повлекли за собой приостановки и отзывы лицензий [3]. В 2015 г. количество организаций на страховом рынке сократилось на 15,8 %. По данным на декабрь 2015 г., 92 страховые компании отнесены Банком России к высокой группе риска.

Также от введения санкций пострадал перестраховочный рынок. Европейские перестраховщики не имеют права возмещать убытки лицам и фирмам, попавшим в санкционные списки, хотя плату за перестрахование от российской стороны исправно принимают. В итоге может произойти банкротство

компаний, так как зависимость рынка отечественного страхования от международного перестрахования очень велика, и емкости российского рынка не хватает для принятия крупных рисков по промышленным предприятиям и крупнейшим проектам. Если усиление санкций приведет к тому, что западные перестраховщики откажутся возмещать все убытки, то отечественным страховщикам придется оплачивать перестрахованный убыток самим, на что у некоторых компаний может не хватить собственного капитала и внутренних денежных средств.

Без международного рынка перестрахования не целесообразно говорить о развитии корпоративного страхования. Итак, на рынке может практически не остаться прибыльных направлений, и деятельность всего рынка будет под большим вопросом, поэтому необходимо определить комплекс мер по содействию развития страховой отрасли и ее становлению как стратегически значимого сектора экономики России.

Для решения внутренних проблем отметим необходимость немедленного рассмотрения дополнений к закону о страховом деле по вопросу перечня застрахованных рисков.

Для достижения стабильного роста реального объема страхового рынка важно добиться целевых

ориентиров в крупнейших сегментах страхового рынка.

Следует ввести регулирование валютных рисков. Сейчас страховые компании очень сильно зависят от курса валют. Однако механизмов оценки этой зависимости и перечня мер, которые следует принимать для исправления ситуации, в том числе инструментов со стороны регулятора, для валютных рисков пока не существует.

Большого внимания заслуживает перестраховочный рынок как наиболее опасный и непредсказуемый сегмент. На данном этапе ведутся переговоры с Китаем, Индией и Бразилией о предоставлении России перестраховочной защиты. Следует отметить, что ранее перестраховочной защиты со стороны этих стран нам не предоставлялось, поэтому необходимо пройти долгий путь построения доверительных договорных отношений.

Необходимо внедрить механизмы раннего выявления страховых компаний с финансовыми затруднениями, разработать процедуру финансового оздоровления и санации страховщиков. Для повышения доверия к страховой отрасли потери страхователей при банкротстве и отзыве лицензии у страховщиков должны быть минимизированы.

В заключение можно отметить, что введение системы санкционных мер повлияло на российский рынок страхования настолько, насколько на экономику

Получено 19.04.2016

страны в целом. Несомненно, введенные санкции США и Евросоюзом негативно сказываются на экономике страны и уровне ее благосостояния. Но финансовый кризис, бесспорно, дает и толчок для развития рынка страховых услуг.

Реализация антикризисных мер может повысить интерес к страхованию потенциальных клиентов и способствовать развитию здоровой конкуренции на основе технологических инноваций; может способствовать многообразию страховых услуг по добровольным видам страхования и содействию совершенствования практики обязательного страхования; позволит расширить горизонты участия страховщиков и обществ взаимного страхования в новых направлениях деятельности, а также усилить роль страховой отрасли на финансовом рынке, в российской экономике и обществе.

#### Библиографические ссылки

1. Аксютина С. В. Страховой рынок РФ: проблемы и перспективы // Проблемы развития территории. – 2014. – № 2(70). – С. 115–126.
2. Стратегия развития страховой деятельности в РФ: первые итоги, проблемы, перспективы : материалы XVI Междунар. науч.-практ. конф. / ЯрГУ ; РОСГОССТРАХ. – Ярославль, 2015. – 580 с.
3. Федеральная служба государственной статистики. – URL: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/finance](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/finance) (дата обращения: 25.03.16).

УДК 658.387.011

А. А. Камалова, кандидат экономических наук, Казанский федеральный университет

## ВОПРОСЫ СТАТИСТИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

**П**роизводительность труда – это сложное многоплановое явление, на уровень и динамику которого оказывают влияние разнообразные факторы. Следовательно, необходимо статистическое изучение этого явления с учетом иерархической структуры управления отраслью. Одними и теми же методами невозможно измерить производительность труда на рабочем месте, в строительной корпорации или в министерстве. Это обуславливается самой природой производительности труда как качественной категории [1].

Известно, что производительность труда исчисляется как соотношение результата и затрат труда. Результат труда, т. е. продукция, проходит определенные стадии и имеет разнообразные формы. В этой части статистика производительности труда во многом зависит от методов счета продукции, которые определяют по существу методы измерения производительности труда [2]. В нашем исследовании рас-

сматривается вопрос статистического измерения производительности труда в строительстве, так как наиболее существенные изменения в последние годы коснулись методологии исчисления строительной продукции.

Для расчета показателя производительности труда по традиционной схеме в знаменателе этой дроби необходимо решить вопросы, связанные со способами измерения затрат труда. Наиболее важны из них два: во-первых, число работников, включаемых в расчет показателей производительности труда в строительстве; во-вторых, «пористость» фонда рабочего времени и влияние, оказываемое им на уровень и динамику производительности труда.

Первый вопрос связан с тем обстоятельством, что в строительстве исчисляется производительность труда лишь так называемых работников основного производства, т. е. занятых на строительном-монтажных работах и в подсобных промышленных произ-