

УДК 336.71+339.9

Т. Г. Волкова, кандидат экономических наук, доцент, ИжГТУ имени М. Т. Калашникова
 Д. Ю. Епифанов, магистрант, ИжГТУ имени М. Т. Калашникова

РОЛЬ ОФШОРНЫХ БАНКОВ В СОКРАЩЕНИИ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЙ

Современная российская финансовая система сегодня вынуждена развиваться и подстраиваться под современные мировые экономические реалии как отдельных государств, так и крупных экономико-политических блоков, таких как Всемирная торговая организация. При осуществлении международных расчетов Россия неизбежно сталкивается с тем, что иностранные компании при прочих равных условиях имеют гораздо более развитый функционал для ведения своей хозяйственной деятельности, чем российские предприятия, в частности, малый и средний бизнес.

Несовершенство текущего состояния развития отечественной финансовой системы связано с большими транзакционными издержками, расходами, которые сопровождают отношения контрагентов, а также с финансовыми рисками работы на международных рынках, которые заставляют задуматься о целесообразности ведения такой торговли [1].

С целью демонстрации этой проблемы рассмотрим две классические схемы финансовых потоков.

На рис. 1 представлена первая ситуация с применением интернет-эквайринга в расчетах с поставщиком в иностранной валюте.

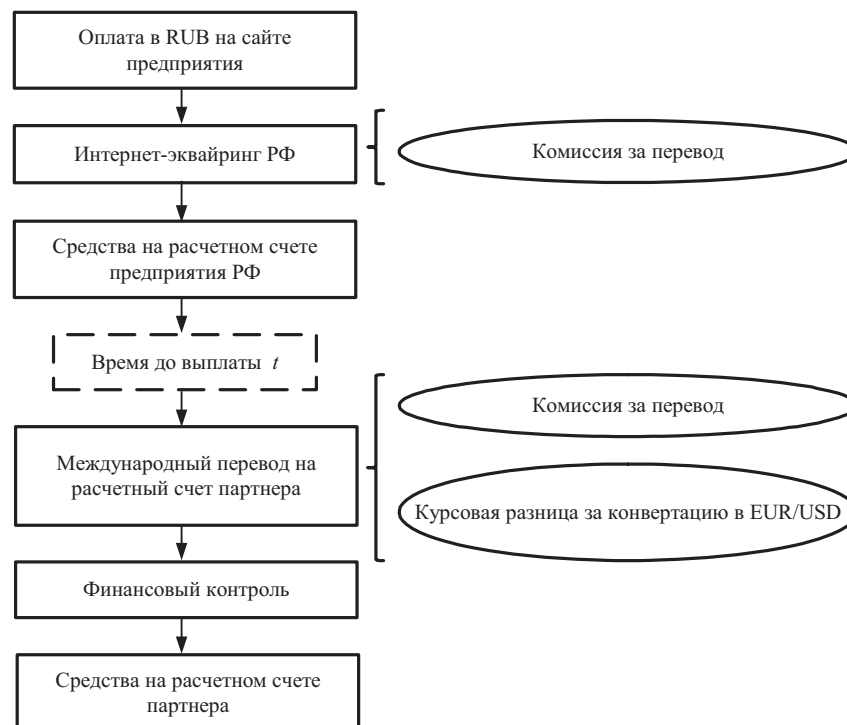


Рис. 1. Процесс осуществления международных расчетов предприятия с использованием интернет-эквайринга банка РФ (вариант 1)

Очевидно, что от момента продажи до момента итогового перечисления средств на расчетный счет партнера российское предприятие дважды оплачивает комиссию за перевод средств. Первый раз дополнительная оплата взимается за услуги интернет-эквайринга российского банка, другими словами, за услугу приема

к оплате платежных карт, которые надежно завоевали позицию одного из самых быстрых и удобных средств расчета. Как правило, исходя из анализа пакетов услуг российских коммерческих банков, сумма расходов на транзакцию через эквайринг в России колеблется на уровне 3-4 % от стоимости платежа [2].

Также стоит отметить, что при международном переводе на расчетный счет контрагента взимается комиссия за перечисление денежных средств, которая зависит от банка, обслуживающего расчетный счет российской организации, и может составлять 1 % и более. Все это приводит к возникновению курсовой разницы, которая с описанными выше комиссиями вынуждает предприятие закладывать эти издержки и риски в итоговую цену услуги [3].

Рассмотрим ситуацию, когда производимый отечественной компанией товар или услуга имели сопоставимые уровень цены и качества как у анало-

гичного иностранного товара на этапе производства. Принимая во внимание описанные выше факторы, обнаруживаем, что (даже в случае отсутствия на стороне покупателя пошлин, регулируемых законодательством) дистрибуция товаров и услуг отечественной компании за границей с текущими транзакционными издержками российских банков приводит к ее абсолютной неконкурентоспособности по критерию цены на иностранном рынке.

На рис. 2 представлена более сложная система финансовых потоков, когда предприятие продает свой товар в иностранной валюте.

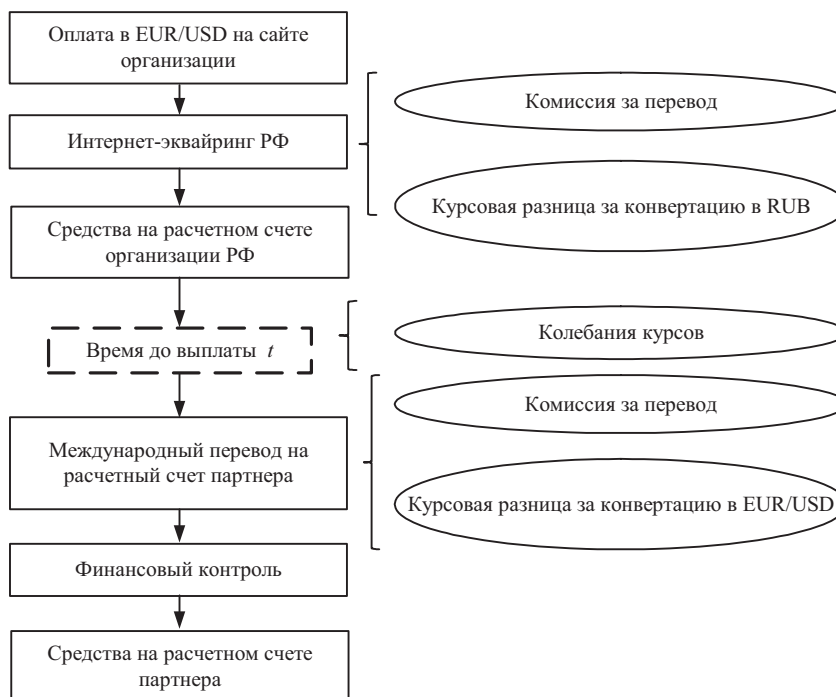


Рис. 2. Процесс осуществления международных расчетов предприятия с использованием интернет-эквайринга банка РФ (вариант 2)

Как можно увидеть на рис. 2, комиссия, взимаемая российским интернет-эквайрингом, а также комиссия за перевод средств на иностранный расчетный счет также присутствует. Помимо этого организация сталкивается с новыми издержками и рисками. Наибольшую проблему в таком случае составляет валютный риск, который возникает на этапе конвертации средств клиента в иностранной валюте при их переводе через интернет-эквайринг на российский рублевый счет. После чего возникает временной лаг перед расчетом с поставщиком. Во время расчета с поставщиком денежные средства, которые ранее уже были переконвертированы из иностранной валюты в рубли, вновь конвертируются из рублей в иностранную валюту.

Чем больше временной лаг в расчете с поставщиком, тем большее значение принимает величина валютного риска, поскольку сумма к оплате партнеру в рублях на момент выплаты может намного отличаться от поступившей суммы из-за изменившегося валютного курса за время лага. Это делает валютный риск в состоянии нестабильной экономической

конъюнктуры российского валютного рынка одним из самых опасных финансовых рисков, с которыми может столкнуться предприятие [4].

Для сокращения величины валютного риска, а также транзакционных издержек отечественное предприятие может использовать оптимальную систему финансовых потоков, представленную на рис. 3.

В случае использования оффшорного банка Евросоюза российская компания может сократить свои транзакционные издержки, а также валютный риск, возникающий, когда иностранный клиент приобретает товары и услуги в валюте, а предприятие вынуждено дважды конвертировать платеж для расчета с поставщиком [5].

Также как в случае с эквайрингом российского банка, банк ЕС взимает комиссию за перевод средств. Тем не менее стоит отметить, что эта комиссия колеблется не в интервале 3-4 %, а составляет всего около 2 % от суммы платежа.

Наибольшим преимуществом использования оффшорного банка является то, что он не взимает комиссий за перевод средств на счет контрагента. Все

транзакционные расходы на операцию перевода будут составлять стоимость одного платежного поручения. В сравнении с процентами расходов во второй схеме финансовых потоков издержки на одно поручение настолько малы, что ими можно пренебречь.

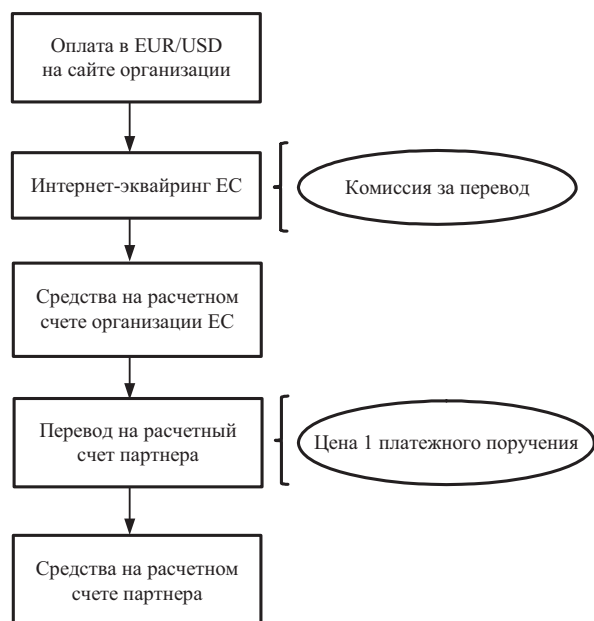


Рис. 3. Осуществление платежа в иностранной валюте с использованием эквайринга оффшорного банка в Еврозоюзе

Таким образом, предприятие может составить наиболее оптимальную схему финансовых потоков, когда платежи в рублях попадают на российский эквайринг и на российский счет, а платежи в иностранной валюте, которые создают валютный риск и значительные транзакционные издержки, на счет

Получено 08.11.2016

в банке Евросоюза. Это позволяет российской организации осуществлять гибкую ценовую политику, ведя бизнес на тех же условиях, что и иностранные конкуренты.

Сократив транзакционные издержки и валютный риск ведения расчетов, предприятие, находясь в условиях российских экономических реалий, имеет доступ к более дешевым трудовым и материальным ресурсам, что в совокупности с минимизированным валютным риском позволяет вести агрессивную ценовую политику демпинга и получать более высокую прибыль.

Библиографические ссылки

1. Волкова Т. Г., Епифанов Д. Ю. Использование офшорных банков с целью сокращения уровня финансовых рисков организации // Молодые ученые – ускорению научно-технического прогресса в XXI веке [Электронный ресурс]: электронное научное издание : сборник материалов IV Всероссийской научно-технической конференции аспирантов, магистрантов и молодых ученых с международным участием, Ижевск, 20-21 апреля 2016г. – Ижевск : Иннова, 2016. – 1044 с.

2. Информационный портал «Банки.ру» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.banki.ru/> (дата обращения: 1.09.2016).

3. Волкова Т. Г., Епифанов Д. Ю. Классификация и систематизация рисков в финансовом менеджменте предприятия // Актуальные вопросы менеджмента современной организации : сб. материалов Междунар. студ. науч.-практ. конф. (Россия, Ижевск, 4 марта 2015г.). – Ижевск, 2015. – 335 с.

4. Волкова Т. Г., Епифанов Д. Ю. Классификация и систематизация рисков в финансовом менеджменте предприятия.

5. Волкова Т. Г., Епифанов Д. Ю. Использование офшорных банков с целью сокращения уровня финансовых рисков организации.

УДК 658.62.018

К. Л. Домнина, Воткинский филиал ИжГТУ имени М. Т. Калашникова
 В. П. Грахов, доктор экономических наук, профессор, ИжГТУ имени М. Т. Калашникова
 О. В. Титова, кандидат экономических наук, доцент, ИжГТУ имени М. Т. Калашникова

СОЗДАНИЕ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ АДАПТИВНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ НА РЫНКЕ ЯЧЕЙСТЫХ БЕТОНОВ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Сегодня деятельность строительных предприятий во многом определяется изменениями, происходящими во внешней среде. К ним можно отнести нестабильность экономической ситуации, возникновение новых стратегических задач, изменение условий рынка, возникновение новых конкурентов и др.

Гарантом выживания предприятий-производителей, которые наиболее уязвимы из всей строительной отрасли, в сложных условиях внешней среды является разработка системы управления качеством. Данная система устойчива только в том случае, если она имеет способность саморегулирования, т. е. может самостоятельно приспосабливаться к изменениям условий функционирования.